

MOSS COPENHAGEN SØGER SALES ASSISTENT FULL-TIME ODENSE

Vi søger en Sales Assistant til vores butik i Odense. Stillingen er fuld tid og med start hurtigst muligt.

Som Sales Assistant er den primære opgave, at give den ultimative service til vores kunder, samt sørge for at vores butikker altid fremstår præsentable.

Moss Copenhagen er i konstant udvikling, hvorfor den rette kandidat må være omstillingsparat, fleksibel og have lyst til at være en del af en virksomhed i vækst, hvor dagligdagen er uforudsigelig og spændende.

De rette kandidater brænder for at skabe en god dialog med vores kunder og for at sælge. Du skal have erfaring inden for branchen og gerne i tilsvarende funktion. Du er god til at holde fokus og bevare overblikket og har flair for salg og service.

ARBEJDSOPGAVER

- Arbejde ud fra Moss Copenhagens definerede krav til image og service
- Servicering og ekspedering af kunder
- Sikre at kunderne bliver budt velkommen og får en oplevelse som er bedre end forventet
- Sikre at butikken har Danmarks bedste kundeservice!
- Fokus på mersalg, via produkt og styling-rådgivning
- Udføre de af butikschefen definerede individuelle ansvarsområder
- Opfyldning af butikken, alle varer skal findes i alle størrelser
- Professionel håndtering af kunderekamationer, returvarer og ombytninger
- Varehåndtering herunder varebestillinger og lagerstyring
- Sikre at lageret er opdateret, pænt og ryddeligt
- Deltage i lagerstatus
- Varetage salgs- og merchandise aktiviteter
- Man er altid klædt i Moss Copenhagen når man er på arbejde

VI FORVENTER

- At du brænder for at yde god service, er god til alle typer mennesker og altid har et smil på læben
- At du trives i en travl hverdag og formår at holde mange bolde i luften
- At du har erfaring inden for salg & service
- At du har ordenssans og øje for de visuelle detaljer
- At du er en god kollega med godt humør og kan indgå i samarbejde med kollegaer og ledelsen
- At du er villig til at arbejde weekender
- At du har energi og en positiv indstilling til omgivelserne
- At du er salgsopsøgende og konkurrenceminded

SUCCESKRITERIER

- Opnå de af ledelsen fastsatte salgsbudgetter og individuelle KPI'er
- Uddanne og være forbillede for kolleger og deltidsansatte sælgere
- At være en ambassadør for Moss Copenhagen i alle henseender

VI TILBYDER

- En virksomhed med en uformel omgangstone
- En travl hverdag
- Et spændende job i en virksomhed, der vækster
- Gode og professionelle kollegaer
- Gode udviklingsmuligheder

ANSØGNING

Send din skriftlige ansøgning, CV og vellignende foto til store manager Imola Jozsa på manager.vestergade51@mossopenhagen.com, Skriv venligst "SALES ASSISTANT FULD TID" i emnefeltet. Samtaler afholdes løbende.

MOSS COPENHAGEN